



## Smart Building



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit [40h/Woche] eine(n):

## Vertriebsmanager (m/w/d) - Kundenbetreuung und -akquise

### Ihre Aufgaben:

- Kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden und Vertriebspartner
- Abwicklung der gesamten Korrespondenz mit unseren Kunden und Vertriebspartnern
- Durchführung von aktiver Kundenakquise und Identifikation von Potenzialkunden
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Betreuung und Entwicklung der zugewiesenen Kundengruppe
- Technische Beratung unserer Kunden und Vertriebspartner

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Ausbildung, idealerweise im Bereich Elektroinstallation oder vergleichbare Qualifikationen
- Erste Erfahrung im Vertrieb und in der Kundenakquise wünschenswert
- Starke Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Gutes technisches Verständnis
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit und Kundenorientierung

### Wir bieten Ihnen:

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem dynamischen Umfeld
- Angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Ein starkes Produktportfolio mit innovativen Produkten und zukunftssicheren Technologien
- Attraktive Vergütung / Firmenfahrzeug

### Zusätzliche Leistungen

- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Hansefit
- Weitere Sozialleistungen

**Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung - bevorzugt per E-Mail!**

Hugo Müller GmbH & Co KG | Karlstraße 90 | D-78054 Villingen-Schwenningen

Tel. +49 (0) 7720 / 80 83 6 | Fax +49 (0) 7720 / 80 83 88 | [karriere@hugo-mueller.de](mailto:karriere@hugo-mueller.de) | [www.hugo-mueller.de](http://www.hugo-mueller.de)